

BERA bringt seit über 20 Jahren kompetent, zuverlässig sowie leidenschaftlich Unternehmen und Talente zusammen. Die Arbeitgeber der Region schätzen uns als wichtigen strategischen Partner in Personalfragen. Jobsuchenden öffnen wir die Türen zu den spannendsten Unternehmen der Region.

Wenn du Lust hast, beruflich neue Wege zu gehen, dann nutze die Chance! Bei uns hast du die Freiheit zu gestalten – deinen eigenen Alltag und unser Unternehmen. Du arbeitest mit Menschen zusammen, die gemeinsam etwas erreichen wollen und ohne Hierarchiedenken offen und fair miteinander umgehen. Wir nennen es Workbefinden und das gibt es nur bei BERA! Verstärke unser BERA-Team in **der Region Heilbronn-Franken** und bewirb dich jetzt als **Account Manager (m/w/d)**!

## Account Manager (m/w/d)

(2115)

📍 Standort: Schwäbisch Hall 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📄  
Gehaltsspektrum: 4000 - 4500 Euro pro Monat

### Unser Workbefinden-Versprechen

- **Dein Workbefinden:** Bei der BERA lässt sich viel bewegen! Flexibilität ist bei uns nicht nur eine Floskel, sondern wird täglich gelebt, so wird deine Arbeitszeit individuell auf deine Lebenssituation abgestimmt und du darfst 30 Tage Urlaub nutzen.
- **Deine Benefits:** Wir feiern Erfolg und beteiligen dich daran mit einer individuellen Vertriebsprämie, Corporate Benefits Rabatten, ein Smartphone auch zur privaten Nutzung, freien Getränken.
- **Deine Stabilität:** Das „Wir“ ist uns wichtig, deshalb stärken wir den Zusammenhalt unserer Teams in unterschiedlichen Firmenevents und legen Wert auf ein wertschöpfendes Miteinander.
- **Dein Einstieg:** Wir begleiten deinen Eintritt und evaluieren in regelmäßigen Feedbackgesprächen gemeinsam deinen Fortschritt.
- **Deine Entwicklung:** Wir erkennen deine Stärken und fördern diese in speziellen Weiterbildungs- und Personalentwicklungsprogrammen.

### Das erwartet dich

- **Vertrieb:** Du eruiert Kundenpotenziale und akquirierst neue Kunden.
- **Kundenpflege:** Unsere Bestandskunden werden von dir beraten und betreut.
- **Personal:** Du führst Vorstellungsgespräche und bietest aktiv Bewerber bei geeigneten Firmen an.
- **Kommunikation:** Du gehst aktiv auf Kunden und Mitarbeiter zu, trittst souverän, dynamisch und verbindlich auf.
- **Mitarbeiterbetreuung:** Unsere Mitarbeiter werden von dir partnerschaftlich geführt.

### Das bringst du mit

- **Qualifikation:** Kaufmännischer oder technischer Hintergrund in Form einer abgeschlossenen Ausbildung zum Industriekaufmann (m/w/d), Personaldienstleistungskaufmann (m/w/d), Bürokaufmann (m/w/d) bzw. Weiterbildung im Bereich Vertrieb / Personal.
- **Berufspraxis:** Vertriebserfahrung mit Niveau ist zwingend erforderlich.
- **Medien:** Wir setzen auf eine vernetzte und effiziente Arbeitsweise mit allen Google-Produkten. Social Media ist für dich kein Neuland, und Du besitzt einen Führerschein.
- **Persönlichkeit:** Leidenschaft für den Vertrieb, souveräner Umgang mit Publikum, unternehmerisches Denken, selbständige Arbeitsweise.

### Interessiert und motiviert?

Du hast Lust als **Account Manager (m/w/d)** in unserem BERA - Team **in der Region Heilbronn Franken** beruflich durchzustarten? Dann nutze das Bewerbungsformular oder sende uns deine Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf, Zeugnissen, deiner Entgeltvorstellungen und deinem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail.

## Deine Ansprechpartnerin

Ramona Blankenstein  
Bahnhofstraße 22  
74523 Schwäbisch Hall

[karriere@bera.eu](mailto:karriere@bera.eu)

[www.bera.eu](http://www.bera.eu)

**Abteilung(en):** HR/Personalwesen, Vertrieb

[Impressum](#)