

Business Development Manager (m/w/d)

(2784)

📍 Standort: Wertheim 📄 Anstellungsart(en): Heimarbeit/Telearbeit, Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche
📄 Gehaltsspektrum: 65000 - 70000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Über das Unternehmen

Unser Kunde ist ein renommiertes Unternehmen im Raum **Wertheim**, das sich auf die Herstellung hochwertiger Spirituosen spezialisiert hat und international bekannt ist.

Starten Sie in **Direktvermittlung!**

Ihre Aufgaben

- Sie **steuern sämtliche Distributionspartner** und entwickeln Vertriebsstrategien für Retail, E-Commerce und Off-Trade
- Gemeinsam mit Marketing und On-Trade **identifizieren Sie Wachstumspotenziale** und setzen diese um
- Zudem **übernehmen Sie das Sales-Controlling**, analysieren Umsätze und planen Sortiments- und Preisstrategien
- Durch Marktanalysen **entwickeln Sie fundierte Entscheidungsgrundlagen** für den Vertrieb
- Bei Direktkundenprojekten **koordinieren Sie alle Beteiligten** und begleiten die Umsetzung individueller Produktlösungen
- Sie **etablieren ein Projektcontrolling** mit Vor- und Nachkalkulation und sorgen für reibungslose Abläufe

Ihr Profil

- Eine Ausbildung als **Industriekaufmann (m/w/d)**, **Kaufmann für Groß- und Außenhandel (m/w/d)**, **Speditionskaufmann (m/w/d)**, **Handelsfachwirt (m/w/d)** oder ein Studium im Bereich **Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen, Sales Management, Controlling** oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie bringen **Erfahrung im Vertrieb, Controlling und Projektmanagement** mit, idealerweise in einer generalistischen Rolle
- Ein **sicheres Gespür im Umgang mit Partnern** und ein souveränes Auftreten zeichnen Sie aus
- Mit Ihrer **Hands-on-Mentalität** und Ihrem Drive bringen Sie Projekte eigenständig und zielgerichtet voran
- Ein **analytisches und strukturiertes Vorgehen** ist für Sie ebenso selbstverständlich wie selbstständiges, unternehmerisches Handeln
- Sie **begeistern sich für hochwertige Produkte** und identifizieren sich mit einer starken Marke

Mehr als nur ein Job

- Direktvermittlung in eine Festanstellung bei einem international tätigen Unternehmen
- 65.000 € Fixgehalt plus 5.000 € Bonus sowie ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Zwei Homeoffice-Tage pro Woche für eine gute Work-Life-Balance
- Sie übernehmen eine Schlüsselrolle zwischen Brennerei und Distributionspartner mit viel Raum für eigene Ideen
- Arbeiten Sie für eine Premium-Marke, die für Qualität, Handwerk und Leidenschaft steht

Interessiert und motiviert?

Starten Sie in **Direktvermittlung** bei unserem Kunden - nutzen Sie hierzu einfach das Bewerbungsformular oder senden Sie

uns Ihre vollständigen Unterlagen (Lebenslauf und Zeugnisse) per E-Mail an personalberatung@bera.eu.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre BERA Consultant

Daria Bantel
Gottfried-Leibniz-Straße 10
74172 Neckarsulm

Telefon: +49 152 59272756

E-Mail: personalberatung@bera.eu

Jobbörse: [BERA Personalberatung](#)

Abteilung(en): Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Direktvermittlung, Neubesetzung

[Impressum](#)